

Currículum Vitae
Versión Pública

Nombre	Rebeca Corella Gómez
Puesto o Nombramiento	Directora de Fomento a la Microempresa
Dependencia de Adscripción	Secretaría de Desarrollo Económico
Formación Académica	Licenciatura en administración y mercadotecnia
Experiencia Laboral	<p>Directora de Fomento a las Microempresas Diciembre 2019 - Actual</p> <ul style="list-style-type: none"> ▪ Planeación, desarrollo y ejecución de convocatorias que permitan contribuir con la competitividad y productividad en el Estado. ▪ Monitoreo, seguimiento y evaluación de proyectos de programas públicos que permitan la elaboración de agendas de mejora. ▪ Atención, vinculación y seguimiento de interesados en participar en programas públicos del Estado. ▪ Análisis y evaluación de las necesidades económica del Estado para el desarrollo de líneas estratégicas sectoriales. ▪ Atención a Emprendedores. <p>Coordinador de Desarrollo de Negocios - Secretaría de Desarrollo Económico del Estado de Jalisco, México. Julio 2013 – Diciembre 2019</p> <ul style="list-style-type: none"> • Elaboración de convocatorias • Incremento en la ejecución presupuestal de los programas públicos a mi cargo • Incremento de proyectos apoyados de los programas públicos a mi cargo • Conclusión de los Programas Públicos en tiempo y forma <p>Secretaria Técnica de las Organizaciones de la Sociedad Civil para el Desarrollo Humano - Secretaría de Desarrollo Social, Ayuntamiento de Guadalajara, México. Diciembre 2011 – Junio 2013</p> <ul style="list-style-type: none"> ▪ Elaboración de instrumentos que establezcan mecanismos de regulación y normalización de programas públicos para la adjudicación de recursos. ▪ Planeación, desarrollo y ejecución de agendas públicas que permitan contribuir con la competitividad y productividad en el Estado que integran el sector privado, académico, social y gubernamental. ▪ Planeación, diseño e implementación de programas públicos de la Secretaría para el fomento del desarrollo económico y atracción de inversión que contribuyan con la generación de empleo. ▪ Desarrollo y elaboración de documentos de planeación estatal e institucional en el ámbito de desarrollo económico y competitividad del Estado; ▪ Monitoreo, seguimiento y evaluación de programas públicos que permitan

la elaboración de agendas de mejora.

Homex Brasil

Coordinador de Ventas

São Paulo, SP Marzo 2010 – Mayo 2011

- Responsable por el área de Prospección, donde trabajamos para encontrar clientes con el perfil adecuado para comprar una casa Homex en cualquiera de las ciudades donde Homex está construyendo actualmente, con el objetivo final de generar ventas y cumplir las metas planeadas.
- Planeación estratégica de metas, acompañamiento en la ejecución de las acciones, usando eficientemente los recursos disponibles, buscando siempre la venta de casas y el cumplimiento de las metas planteadas.
- Implementé la herramienta de ventas B2B, donde conseguimos trabajar por medio de convenios con otras empresas para que sus empleados adquieran casas con Homex
- Desarrollé el programa TODOS VENDEMOS, donde cada trabajador de Homex puede vender una casa.
- Apoyé a cambiar las políticas de ventas al igual que las políticas de contratación.
- Ayudé en el desarrollo de nuevos programas de ventas para aumentar los resultados obtenidos.
- Estuve a cargo del entrenamiento del equipo de ventas en la metodología de ventas de Homex y de los nuevos empleados de la empresa.

Homex México

Coordinador de Sucursales, Clientes 1 y Operaciones

Guadalajara, Jalisco Julios 2007 - Marzo 2010

- Responsable por el área de Prospección, donde trabajamos para encontrar clientes con el perfil adecuado para comprar una casa Homex en cualquiera de las ciudades donde Homex está construyendo actualmente, con el objetivo final de generar ventas y cumplir las metas planeadas.
- Planeación estratégica de metas, acompañamiento en la ejecución de las acciones, usando eficientemente los recursos disponibles, buscando siempre la venta de casas y el cumplimiento de las metas planteadas.
- Implementé la herramienta de ventas B2B, donde conseguimos trabajar por medio de convenios con otras empresas para que sus empleados adquieran casas con Homex
- Desarrollé el programa TODOS VENDEMOS, donde cada trabajador de Homex puede vender una casa